

# TRAINING PEDAGOGIES

DECOUVREZ LA METHODE 4 COLORS ET LA PEDAGOGIE FUNNY LEARNING

**Il n'est pas de bonne pédagogie  
qui ne commence par éveiller le désir d'apprendre.**

François De Closets



**Rendre une réunion participative  
Faciliter la relation et l'échange  
Quand la formation devient un plaisir...  
Chacun trouve sa place !**

**TRAVAILLER SELON LA SINGULARITE DE CHACUN !**

Comprendre les différents styles et besoins d'apprentissage.  
Le formateur ou le manager sont responsables de l'attention déployée.

Le plaisir est infiniment plus productif que la rigueur

**Oxygéner les pratiques et parcours de formation : bouger, respirer**

Maitriser 30 capsules pédagogiques innovantes

Former avec le Funny Learning<sup>®</sup>, un livre de Jean LEFEBVRE et Brigitte BOUSSUAT (Dunod, Paris, 2015), propose aux formateurs comme aux managers, une pédagogie innovante face aux groupes qu'ils côtoient. Eveiller la curiosité, donner l'envie et le courage de s'impliquer, prendre en considération les rythmes et réalités de chacun. Cette pédagogie favorise **le lien social, le plaisir d'apprendre et d'agir ensemble**, en appui sur les toutes nouvelles recherches en neurosciences. Sur la base des famille comportementales, construisez vos interventions sur un mode totalement interactif et participatif, en respect des biorhythmes du groupe, des émotions de chacun ; sortez de votre position d'unique « transmetteur » pour placer le groupe dans l'expérimentation, le partage et la projection active et concrète.

**LE TRAINING FUNNY LEARNING<sup>®</sup>** vous offre de comprendre et d'intégrer **les huit piliers** qui vous permettront de conduire l'animation d'une réunion, d'une formation, d'une assemblée ou d'un groupe de travail.

- |   |  |
|---|--|
| 1. Adapter la pédagogie à chaque participant              | 5. Attention, c'est à vous de focaliser l'attention... |
| 2. Lever les freins pour faciliter de réelles avancées... | 6. Renforcer la mémorisation                           |
| 3. Retrouver le plaisir !                                 | 7. Connecter la tête aux jambes                        |
| 4. Jouer avec les émotions !                              | 8. Faire durer : avant / pendant / après               |

**LA METHODE 4 COLORS<sup>®</sup>** s'appuie sur une boussole des comportements émotionnelles : prenez conscience de la simplicité et de la puissance de cet outil pour performer autrement dans la relation, la vente, la négociation, l'accompagnement.

**LES PRESTATIONS  
A VOTRE SERVICE**

- Formations de 1 à 2 journées, avec **un programme adapté à votre demande**
- **Pédagogie Funny Learning<sup>®</sup>**
  - **Présentiel dynamique** autour de l'expérience, du partage, et **du plan d'action**
  - Un pré et post-learning pour entretenir l'effet dans la durée
- **Profil de personnalité** : Méthode 4Colors<sup>®</sup> (mieux se connaître, mieux collaborer)
- **E-learning** (compétences soft) : Plateforme Know-Futures <sup>®</sup>

**Entreprenons ensemble la solution qui vous soulage !**

[jean.lefebvre@curieuse-agence.com](mailto:jean.lefebvre@curieuse-agence.com) - 06 75 53 36 98

